



Forretningsmodell

Marit Elin Leite, direktør anskaffelser og analyse

Ruter #

- Bruttokontrakt
- Godtgjørelse – rutetimer, rutekilometer og kapitalkostnader, fratrukk for innstilte avganger, reguleringer to ganger i året og ekstra ordinære regulering
- Gebyrer
- Incitamentsordning

Gebyrordning i de siste kontraktene til Ruter

- Innstilt avgang
 - Ikke rapporterte
 - Rapporterte
- Manglende oversendelse av vognplaner
- Gjentatte brudd på bestemmelser i kontrakten

Incitamentsordning

- Romerike i dag
 - Bonus/malus på kvalitetselementer
- Bonus på kvalitets- og inntektselementer
 - Eksempel fra de siste kontraktene til Ruter

Vestby

Oppstart juli 2015



Detaljer:

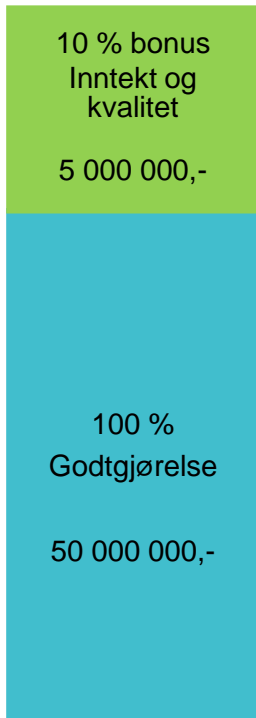
- Bonus for kvalitetsincitament. Maksimal bonus på 5%.
- Bonus antall nye betalende reisende. Bonus inntreffer for hvert kvartal, kr. 5,- pr passasjer ut over nullnivået. Maksimal bonus 10 %.

Metode:

- Registrerte reisende på billettmaskinen

Nittedal

Oppstart juni 2016



Detaljer:

- Bonus for kvalitetsincitament. Maksimal bonus på 3%.
- Bonus antall betalende reisende. Bonus inntreffer for hvert halvår, ved 3 % økning i antall registrerte reisende, sammenlignet med samme periode året før. Maksimal bonus oppnås ved minst 7 % økning i antall registrerte reisende.

Metode:

- Registrerte reisende på billettmaskinen

Linje 25

Oppstart april 2017



Detaljer:

- Bonus for kvalitetsincitament. Maksimal bonus på 3%.
- Bonus for antall betalende reisende over nullnivået. Bonus inntreffer hvert år, 20,- pr. betalende reisende. Maksimal bonus på 7 %
- Nullnivåene beregnes ved å multiplisere passasjertall for året før med gjennomsnittlig vekst for sone 1 (dvs. 2,5 %) og betalingsandelen (p.t. 93,6 %).

Metode:

- APC tellesystem
- 4 lukkede billettkontroller årlig

**Sammen gjør vi kollektivtrafikken
til et naturlig førstevalg**